

Die **KeKCo** Kerstin Kühlborn **Coaching & Consulting** ist eine Unternehmensberatung mit den Schwerpunkten Personal- und Organisationsentwicklung, die seit 2004 branchenübergreifend tätig ist.

Unser Kunde ist ein erfolgreiches mittelständisches Unternehmen im Bereich Erdgassysteme und technische Gase mit Sitz im süddeutschen Raum. Er hat europaweit die Produktion, den Service und den Vertrieb eines namhaften Herstellers für Gassicherheitsysteme übernommen. Zum Ausbau der Region Leipzig, Sachsen-Anhalt, Thüringen und Berlin suchen wir Sie für den

technischen Vertrieb (m/w)

mit Gebietsverantwortung

Sie werden im direkten Kundenkontakt verantwortungsvolle Aufgaben erledigen und Ihre/unsere Erfolge unmittelbar erleben. Spaß im Umgang mit Kunden setzen wir voraus. Sie arbeiten von Ihrem Home-Office aus.

Ihre Aufgaben

- Akquise von Neukunden
- Pflege bestehender Kundenkontakte
- Kundenberatung und -betreuung durch Produktpräsentationen
- Betreuung von Anlagenbauern, Ingenieurbüros und öffentlichen Ämtern
- Zusammenarbeit mit der zentralen Vertriebsmannschaft

Ihr Profil

- abgeschlossene Ausbildung zum Techniker/Ingenieur (Mechanik, Elektrotechnik, Mechatronik)
- Berufserfahrung im Vertriebsaußendienst
- seriöses Auftreten und wertschätzender Umgang
- Kommunikationsstärke und Kundenorientierung
- Selbständige Arbeitsweise und hohe Einsatzbereitschaft

Wenn Sie eine interessante Aufgabe in einem erfolgreichen Unternehmen, eine technologisch führende Produktpalette, ein moderner Führungsstil und eine langfristige Beschäftigung mit guten Konditionen ansprechen, senden Sie Ihre vollständige Bewerbung online an birgit.mayer@kekco.de oder schriftlich an

KeKCo Kerstin Kühlborn **Coaching & Consulting**, Frau Birgit Mayer, Königsallee 57, 71638 Ludwigsburg.

Bitte geben Sie dabei auch Ihre Gehaltsvorstellung und den möglichen Eintrittstermin an. Erste Fragen beantwortet Ihnen gerne Frau Birgit Mayer unter Tel. 0176/51160889. **Wir freuen uns auf Sie.**